Mimaki Deutschland GmbH ist ein Tochterunternehmen der Mimaki Engineering Corporation Japan und beliefert den Fachhandel in Deutschland mit digitalen Druckmaschinen und Schneideplottern. Mimaki zählt zu den führenden Herstellern für die Bereiche Beschilderung/Grafik, Textil/Bekleidung und Industrieprodukte. Das Sortiment umfasst darüber hinaus ein breites Angebot an Zubehör, Hardware, Software und Betriebsmitteln wie Tinten und Messer.

Für unser Verkaufsgebiet Deutschland besetzen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Stelle

Technische(r) Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d)
gerne auch Berufseinsteiger
Vertragsart: Vollzeit, unbefristet / Tätigkeitsort: München

Was wir Ihnen bieten:

- Wir bieten Ihnen einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Dazu gibt es auch ein 13. Monatsgehalt
- Fixum plus leistungsorientierte Vergütung (variabler Teil zwischen 10% und 20%)
- Sie bekommen 30 Tage Urlaub
- Wir haben Betriebsferien zwischen 24.12. und 31.12.
- Mit flexiblen Arbeitszeiten können Sie berufliche und private Termine optimal koordinieren
- Wir unterstützen Ihre Fahrt ins Büro in Form eines Fahrtkostenzuschusses
- Für Reisetätigkeiten halten wir ein Poolfahrzeug der Mittelklasse für Sie bereit
- Sie arbeiten in einem internationalen Team, das Ihnen gerne bei Fragen zur Seite steht
- Als mittelständische und wachsende Niederlassung eines weltweit agierenden Konzerns bieten wir Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten

Welche Aufgaben erwarten Sie bei uns?

Die Aufgaben umfassen im Wesentlichen unter anderem

- Als Technische(r) Vertriebsmitarbeiter:in vermarkten Sie unsere digitalen Großformatdrucksysteme, Schneideplotter und Zubehörteile im definierten Verkaufsgebiet an unsere autorisierten Fachhandelspartner
- Sie beraten zudem unsere Fachhändler und Endkunden und führen eigenständig Software- und Hardware-Schulungen durch (Reisetätigkeit ca. 10% - 20%)
- Sie betreiben Neukundenakquise und erarbeiten individuelle Marketingstrategien
- Sie bereiten u.a. (Produkt-)Präsentationen oder Webinare vor und halten diese ab
- In enger Zusammenarbeit mit den Fachbereichen Marketing und Technik begleiten Sie aktiv diverse Veranstaltungen, wie z.B. Messen im deutschsprachigen Raum oder Inhouse Veranstaltungen
- Sie sind Teil der Organisationseinheit „Sales“ und berichten (wöchentlich) an den Geschäftsführer

Was erwarten wir von Ihnen?

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Digitaldruck/Medientechnologie oder bringen gleichwertiges (Anwender)wissen in diesem Bereich mit
- Sie sind vertriebsaffin und haben Freude an der Durchführung von Verkaufsveranstaltungen technischer Produkte
- Sie kommunizieren verhandlungssicher auf Deutsch und auf Englisch in Wort und Schrift
- Sie verfügen über sehr gute MS-Office-Kenntnisse und sind idealerweise mit CRM-Systemen vertraut
- Sie besitzen eine gültige Fahrerlaubnis (Klasse B)
- Sie besitzen ein sicheres und offenes Auftreten und lösen auch herausfordernde Situationen professionell, souverän und freundlich
- Sie arbeiten proaktiv, strukturiert, selbstständig und lösungsorientiert
- Sie besitzen ein starkes Durchhaltevermögen und sind belastbar
- Sie arbeiten gerne in einem interkulturellen Unternehmensumfeld

Sollte unser Angebot Ihren Qualifikationen aber auch Ihren Erwartungen entsprechen, dann bewerben Sie sich jetzt. Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Ansprechpartnerin: Frau Brigitte Fender T: +49-89-437481-312 Mail: MDGHR@emea.mimaki.com

Mimaki Deutschland GmbH, Martin-Kollar-Straße 10, D-81829 München
Handelsregister HRB München 152327 VAT-ID DE 235042032
Geschäftsführer: Hisashi Kosako
www.mimaki.de